

# Nuestros partners



Los Partners han sido nuestro compañero de viaje desde el inicio de Innova-tsn.

A medida que hemos ido creciendo, las alianzas con proveedores tecnológicos y con organizaciones académicas han ido incrementando y han formado parte de nuestra estrategia y planes de negocio.

En 2020, **nuestros Partners se han convertido en un aliado más para hacer frente a las dificultades.**

*“Es algo casi obvio que, como en todos los ámbitos, el 2020 ha presentado una especial dificultad en la consolidación y expansión de las relaciones con los Partners.*

*Sin embargo, a pesar de ello y de ser el primer año en que este objetivo se orquestaba desde un área específica, creo que hemos hecho virtud de la necesidad, y hemos alcanzado los objetivos que nos proponíamos al inicio del ejercicio.*

*Con la buena predisposición y la ayuda de todos, hemos conseguido consolidar y ampliar nuestros acuerdos estratégicos, extendiendo algunos de ellos a todos los territorios donde operamos. Hemos cerrado operaciones de venta de licencias y servicios con nuestros Partners actuales, y hemos ampliado el espectro de alianzas con nuevas tecnologías que refuerzan nuestro posicionamiento en el mercado.*

*Estoy especialmente satisfecho del aprovechamiento que nuestros colaboradores han realizado de las posibilidades de formación que han ofrecido nuestros Partners.*

*Se han obtenido **más de 100 certificaciones** que demuestran el alto nivel de capacitación existente en Innova, y espero que hayan servido como elemento extra de motivación para el equipo.*

*Por último, y mirando hacia el futuro, daremos continuidad a la línea de trabajo actual y exploraremos nuevas alianzas en el campo de la IA y proveedores de servicios en la nube.*

*Buscamos con ello evolucionar hacia las nuevas tendencias del mercado, ampliando cada vez más nuestro porfolio de soluciones” **Pedro Julián**, Alliance Manager en Innova.*



**¡Juntos somos más fuertes!**